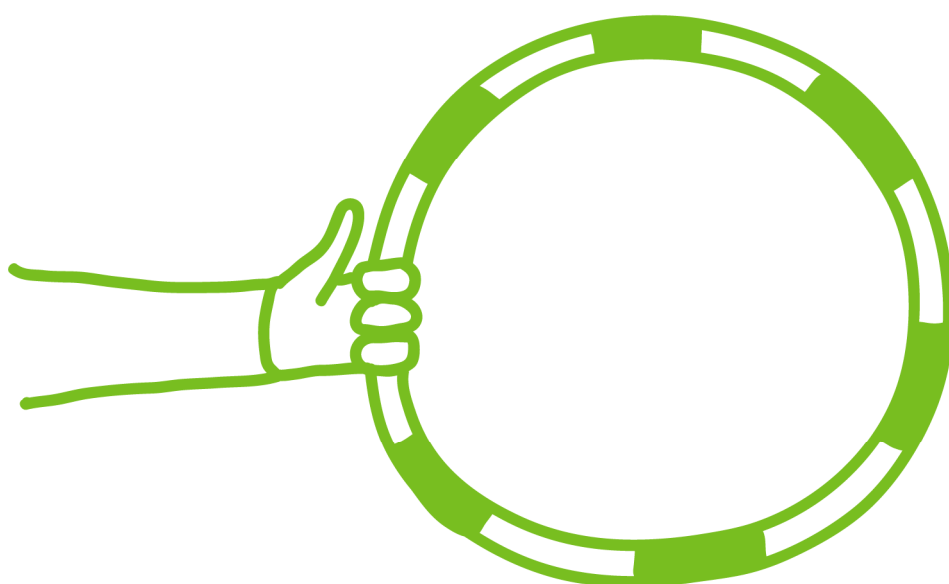


Rozvoj
a vzdělávání

výcvik vE
výjednávání





VÝCVIK VE VYJEDNÁVÁNÍ

Vyjednávání je dovednost, která se hodí dnes a denně. Používáte ji skoro pořád, ani si to neuvědomujete. Každý z nás se stává vyjednávačem - v zaměstnání, když jednáme s klienty či s nadřízenými, ale i v osobním životě, když jednáme s příbuznými nebo se státními úředníky. Chcete se stát dobrým vyjednávačem?

JAK TO FUNGUJE?

V každé firmě existují zaměstnanci, kteří s někým o něčem vyjednávají. Mohou jednat s klienty, s dodavateli, nebo třeba s obchodními partnery. A samozřejmě je výhodné, když v těchto chvílích vědí, co dělají. Schopnost daného vyjednávače může mít na chod firmy i zcela zásadní dopad. Představte si např. situaci, kdy je na stole velká dlouhodobá zakázka za mnoho peněz. V tu chvíli byste asi byl/a zajisté radši, kdyby člověk, který za Vaši firmu vyjednává, byl absolventem výcviku ve vyjednávání a dokázal prokouknout leckterou taktiku oponenta.

Výcvik ve vyjednávání spojuje prezenční a distanční formu studia tak, aby si zaměstnanec nejprve osvojil teoretické znalosti nezbytné pro dobrého vyjednávače formou e-learningu, a pak si nabyté znalosti vyzkoušel v praxi na zážitkovém workshopu.

CO ZÍSKÁM?

Zaměstnance schopné efektivně vyjednávat. To vede k ušetření nákladů a zvýšení zisků. Rozdíly ve vyjednávaných cenách se mohou zpočátku zdát jako malé, ale postupem času se nasčítají.

Více informací obdržíte na e-mailu: spoluprace@cooperation.cz,

tel: +420 233 322 628, mobil tel: +420 606 736 244.